

# GT-SAT 公司

从 2007 年 8 月起,这里就是 GT-SAT 公司的总部。公司成立于 2004 年。办公室位于大楼的右半部,仓库位于左半部。除了合伙人古尔和汤姆,还有一个成本管理和一个物流管理专家。

天线设备是必需的,因为在发货之前,必须在所有能接收得到的卫星上对 LNB 做深入的测试。GT-SAT 公司还在比利时、荷兰和德国租赁了另外三间仓库,它们被分为两个储存区,分别存储面向约 2,000 平方公里范围内欧洲国家的已付款货物和非欧洲国家的未付款货物。“这些仓库每天 24 小时工作,”汤姆解释说,“这使我们能在任何时间调配产品。”



**TELE-satellite World** [www.TELE-satellite.com/...](http://www.TELE-satellite.com/)

Download this report in other languages from the Internet:

Arabic	العربية	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ara/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ara/gtsat.pdf</a>
Indonesian	Indonesia	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/bid/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/bid/gtsat.pdf</a>
Bulgarian	Български	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/bul/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/bul/gtsat.pdf</a>
Czech	Česky	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ces/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ces/gtsat.pdf</a>
German	Deutsch	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/deu/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/deu/gtsat.pdf</a>
English	English	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/eng/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/eng/gtsat.pdf</a>
Spanish	Español	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/esp/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/esp/gtsat.pdf</a>
Farsi	فارسی	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/far/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/far/gtsat.pdf</a>
French	Français	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/fra/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/fra/gtsat.pdf</a>
Greek	Ελληνικά	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/hel/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/hel/gtsat.pdf</a>
Croatian	Hrvatski	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/hrv/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/hrv/gtsat.pdf</a>
Italian	Italiano	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ita/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ita/gtsat.pdf</a>
Hungarian	Magyar	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/mag/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/mag/gtsat.pdf</a>
Mandarin	中文	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/man/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/man/gtsat.pdf</a>
Dutch	Nederlands	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ned/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ned/gtsat.pdf</a>
Polish	Polski	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/pol/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/pol/gtsat.pdf</a>
Portuguese	Português	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/por/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/por/gtsat.pdf</a>
Romanian	Românesc	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/rom/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/rom/gtsat.pdf</a>
Russian	Русский	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/rus/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/rus/gtsat.pdf</a>
Swedish	Svenska	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/sve/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/sve/gtsat.pdf</a>
Turkish	Türkçe	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/tur/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/tur/gtsat.pdf</a>



很少有一家公司像 GT-SAT 公司那样组织得非常巧妙。每个部分的工作对于下一个环节来说都容易接受,就像一个七巧板。当它运转起来时,必须要做出许多辛苦努力来实现平滑过渡。我们直接访问了卢森堡这个位于欧洲中心的小公国去了解他们如何白手起家又如何成就了这番事业。

卢森堡只有 50 万人口。“每天有超过 10 万人从法国、荷兰和德国来到这里工作,”古尔·麦东尼介绍了他所在国家的一个经济现象。他和汤姆·舒尔茨同样都是 GT-SAT 公司的合伙人,依照汤姆的说法“即使我们没有和杰克(我们的另一个合伙人)合作,我们也是合伙人”。

杰克是台湾的 LNB 制造厂商 Litec 的老板,他在中国的深圳开厂。

顺便说一下,许多事情都出自偶然。汤姆·舒尔茨起家时在德国北部的奥登堡,1996 年时他在一家较大的卫星附件生产厂担任出口主管。2001 年,他决定辞掉这份工作,转到卢森堡一个较

大的卫星器材商那里工作,在那里他遇到了来自以色列的古尔·麦东尼,古尔从 2000 年起就在这行工作。汤姆和古尔相处得非常融洽,主要因为他们对待工作都非常认真,这主要归结为对客户非常认真。

基于相同的理念,他们决定将他们的理想付诸实践。2004 年,在来自台湾 Litec 公司曹先生的支持下,成立 GT-SAT 公司的事就基本定下来了,曹先生那时刚在深圳建立一个 LNB 生产厂。

“合作建立在信任的基础上,所有的支持和共同的收益来自于共同努力工





◀ 这就是 GT 公司:右边是古尔·麦东尼,左边是汤姆·舒尔茨。汤姆的母语是德语,而古尔则讲希伯来语,在 GT-SAT 通用语言是英语。汤姆起得很早,而古尔则是一只夜猫子,这样,当客户需要他们的时候至少有一人在。古尔负责财务和技术,而汤姆则负责销售和物流管理。

们就是这样过来的。今天, GT-SAT 公司租赁了一间宽敞的厂房,带有平面布置的办公室和许多仓库。“现在我们甚至还有房间供给更多的员工,”汤姆解释说。“现在我们正

在招聘销售、会计、物流管理和工程方面的人员。”

作,”这不但他们自己的信条,而且是他们对于用户的态度。  
“这是一个现实的梦:我们做自己的老板,作自己的决断-最重要的是-实现我们与客户的梦想,”汤姆说。

看来需要许多新的骨干员工。古尔做了进一步介绍:“现在,我们快速增长的业务需要再招员工,以保持这个增长。”  
虽然杰克是一个慷慨的合伙人,但是做销售就意味着要有财务风险。“我们开始在我的公寓中表演‘双人秀’,汤姆在房间里机械地走动。“而我则是从沙发床上起来走到有个人计算机的起居室。唯一的危险就是散布各处的网线。”

那么他们的业务发展得有多快呢?古尔取出他的笔记本电脑,给我们看了这个事实。“2005 年,是我们业务开展的第一年,我们的销售额达到 210 万欧元。2006 年,增加到了 580 万,而 2007 年则达到了 730 万。“2008 年的目标定为 1,000 万,这大致就是古尔和汤姆的业绩,他们一心要成为市场的领军力量。

仓库事实上就是车库,而且如果车库变拥挤了,他们就只能把他们的生意扩展到公众车道上-除非天正在下雨,他

GT SAT 公司的大多数客户是节目供应

GT SAT 公司的设备室:在这里进行随机检查和新品开发测试。台湾厂商的技术人员在用真正的卫星信号测试新的 LNB 性能。

古尔用 HP 频谱分析仪显示出钻石 LNB 的信号曲线(在照片中可以看见),再与合格的 LNB 进行比较。

古尔用 HP 频谱分析仪显示出钻石 LNB 的信号曲线(在照片中可以看见),再与合格的 LNB 进行比较。





▲ GT-SAT 公司的每个 LNB 有自己序列编号, 所以每个产品都能被追回。甚至在仓库里就可以追回每个 LNB, 因为所有 LNB 的序号也被附在包装箱子上。

商, 这也就说明了为什么大部分是批发业务。事实上, GT-SAT 公司间接地向斯堪的那维亚半岛和波罗的海国家、俄国和东欧的节目供应商提供 LNB。

汤姆详细地介绍了 LNB 的类型: “2004 年, 我们开始做时只有四种基本类型: 单、双、四输出和四合一。”后来他们又增加了圆极化类型和迷你系列, 2007 年增加了高品质的钻石系列 LNB, 它们不仅具有较强的接收性能, 而且尤其防晒防雨。 “钻石系列在热带国家取得了极大的成功,” 汤姆骄傲地介绍说。这些高技术含量的 LNB 最近也逐渐在欧洲受到

◀ 仓库一览。GT-SAT 公司非凡的成功还在于随时按大订单配送货物的能力, 这是获得批发商客户的先决条件。多达 30 万个 LNB 储存在 GT-SAT 公司在比利时和卢森堡的仓库, 这也是笔巨额的资金。

货物出口经由比利时的安特卫普港, 一个 40 英尺的集装箱约装有 60,000 个 LNB。“我们的生意由一家叫做 Coface 的公司保险,” 古尔说。“这样我们的信用得以保全。”

欢迎。汤姆和古尔极为重视他们的客户, 也将其视为合伙人。“我们追求的是一个长期的商务关系而非短期的成功,” 汤姆解释说, 古尔回忆起在他们业务开始时的一件事。“我们第一批交货的 LNB 中有一个开关不能正常工作。”实际生活经常会发生这类事, 但我们 GT-SAT 公司的反应是: “我们免费将所有受到影响客户的 LNB 全部召回, 并用航空货运发送替换品。”每个收到过有问题 LNB 的安装者马上得到了一个最新的 LNB。“由于我们反应得很快, 我们的客户不仅没有生我们的气, 而且还使我们有机会跟我们的客户表示我们对待客户如同合伙人般的认真态度,” 古尔对他职业生涯的那段插曲还记忆犹新。

当然, 只有当两个合伙人完全平等时才会有这样的想法。“我们不会从客户身上谋求获取多余的利益,” 汤姆持这种观点, 他列出 GT-SAT 公司成功的要点: “品质、服务、信誉和沟通。”

如果你想要看到这两个人, 就去参观科隆 ANGA 展会上 GT-SAT 公司的展台, 他们是每年都出席的。“我们想要扩大我们的合作,” 汤姆告诉我们并邀请进口商、批发商和分销商与 GT-SAT 公司联络。

GT-SAT 公司令人印象深刻的是作为合伙人的汤姆和古尔的真正一致。他们俩都拥有同一个目标, 更有对如何到达目标的相同理解。

这种牢固的关系, 将会给 GT-SAT 公司以及现有和将来的合伙人带来长久的成功。

### New at GT-SAT

▲ GT-SAT 公司不久将会推出这款 3° 间隔的一体化 LNB。还会推出 4.3° 间隔的一款。

▲ 这是 2008 年第三季结束时第一个新款圆极化四输出 LNB 测试样本。GT-SAT 公司同时也正在开发一款预定的单缆 LNB。大多数 GT-SAT 公司 LNB 的显著特点是 40 毫米长的颈部, 这可以使 LNB 的安装完全对准焦点。

◀ 这款频率范围为 12.2 到 12.7 GHz 的圆极化 LNB 是为美国市场设计的, 在这期《国际卫星电视》杂志里将做介绍。