

SAMMEG 约翰内斯堡

“抓住你的机会”，这是约尔·道范的信条。这不仅仅说明了 SAMMEG Pty 卫星公司是如何起家的，而且也是 SAMMEG 公司用 SAMSAT 商标提供产品时所做出的选择。这些都始于 1994 年。

那时，DSTV 付费电视节目刚刚开播。一个经销商看到这是一个巨大机会，下了一个 90 cm 天线的大订单，但是最后却没有付款。

在约翰内斯堡高腾工业西区的北方，可以看见 SAMMEG Pty 卫星公司的办公大楼。储藏仓库在左边，不在视野里。后面是“天线国王”牌开路电视天线的制造厂。

约尔·道范是 SAMMEG Pty 卫星公司的董事长和技术总监。在这里我们看见他在办公大楼屋顶调整天线。那个“天线国王”是 SAMMEG Pty 卫星公司自己生产的开路电视天线的商标。右面天线上印着 SAMSAT 的标志。

三个合伙人之一的肖恩·米道斯是SAMMEG Pty 卫星公司的总经理。



68.5°E的 Intelsat 7/10 卫星上 DSTV 付费电视服务的。

在较大的商场里，这些配件都附带有一个安装凭证。“我们的呼叫中心整天都会接到数百个电话”，约尔解释说。所有的来电者都向在他们家里安装成套接收系统的SAMMEG Pty卫星公司的合同安装人员索要凭证。

约尔出生在津巴布韦，来南非前他在那里住了 17 年。他告诉我们，他销售额的 90% 在国内，其余的 10% 卖到津巴布韦、博茨瓦纳和那米比亚。

他估计在南非接收卫星的有一百三十万个家庭，总计有四千万人口。SAMMEG Pty卫星公司有三个地方有商店：约翰尼斯堡、开普敦和德尔班。

约尔·道范听说后决定投资这桩卫星生意。这件事最后的结局是导致另外三个合伙人成立了 SAMMEG 卫星公司。

在第一年里，年轻公司的问题就是如何将两整集装箱的卫星器材销售出去。“在 2006 年，公司业务量超过了 50 个集装箱”，约尔解释说，他还是一位呼号为 ZS6 CBA 的业余无线电爱好者。

SAMMEG Pty卫星公司是一个批发商，它给经销商、零售商店和从事安装的个人供应的货品有从天线到 LNB 的每一种产品，还包括从接收机到所有的配件：接头、开关、天线和信号分析仪等。90% 的天线是 60 cm 型号的，其余的天线是 90 cm 的。大部份的天线是用来接收



约尔·道范和他的接待员撒妮娅，她面对客人和电话来访者总是面带微笑。



开路电视天线制造厂一瞥。“它确实拥挤些”，约尔解释说，“从中国进口用南非铝做好的天线部件要比我们自己生产便宜。”原料铝在他们国家中要比再进口货昂贵很多。

总经理肖恩·米道斯还负责财务方面的工作，提供给我们几个细节：“我们向南非的四个大型销售链供货，还大约有500个体经销商和安装者。”

SAMMEG Pty卫星公司的雇员超过100人，他们工作在特高频/超高频天线制造、仓储和销售方面，其他的雇员分布在三家商店之中。

约尔今后的计划是什么呢？他期望有较多的VSAT业务出现，他预见到了有趣的未来，例如借助双向通讯为互联网提供服务。

世界杯足球巡回赛于2010年在约翰尼斯堡举办，这让他对于卫星业务的未来非常乐观！



SAMMEG Pty 卫星公司最近在市郊的村庄里开办了新的办公场所。SAMMEG 搬来以前它是一个银行的办事处。其地下室现在用来安全地存放 PVR 接收机。



在SAMMEG 公司城里的办公室里可以找到天线安装者所需要所有东西。在这张照片里，柜台后面的销售购物经理史蒂文·柯尔斯顿忙着付给给客户因构·所罗门一卷电缆。因构·所罗门操作着 SatcoDX 自动搜索站约翰尼斯堡第4和第5站，约尔·道范操作着 SatcoDX 自动搜索站约翰尼斯堡第2站。



运送部门一瞥。在这里按照客户的订单打包并准备装上小卡车。