

集装箱里装满天线

亚力山大·维思



吉拉蓬·唐披润坦是天线制造商INFOSAT公司的董事长。

泰国的曼谷的NFOSAT公司，成立于2006年7月。令人惊讶的是最初成立该公司的理由：因为要看世界杯足球巡回赛，泰国的每个人都想要有一面碟形天线，但是远远不够。“我们每个月能生产多达5000面的碟形天线”，吉拉蓬解释说，“而且如果必要时我们能生产8000面。”吉拉蓬是公司的董事长，又是INFOSAT 国际贸易公司经理尼润·唐披润坦的妻子，该公司是泰国中最大的卫星电视器材批发商之一。

INFOSAT制造直径从1.6米到3.1米的金属网状天线。碟形天线的每个部件都是由他们自己生产的，从用设备开始加工原料的生产一直到成品装运。“我们用四辆敞篷小型载货车和两辆重型卡车来将天线发送给我们的客户和出口”，吉拉蓬解释说。

一个 20 尺的集装箱能装满80面3.1米的天线，同样，也能装满200面1.6米的碟形天线。“装满大天线的集装箱货值11,200美元，而装满较小的天线只价值7000美元”，吉拉蓬开始介绍她的销售。这意味一面3.1米碟形天线的运费为140美元，而一面1.6米天线的运费为35美元。“这些价格是曼谷的离岸价。这个价格是针对特别量大的经销商而言的”，吉拉蓬解释说。普通经销商做的量较少，一般从10面天线起，当然价格要高些。

他们90%的客户偏爱黑色的碟形天线。吉拉蓬对此感到不悦：“如果我们不喷刷油漆的话，天线将会便宜10%，而铝较不容易着色”。吉拉蓬有30名员工。一只相当大的扬声器向整个工厂播放着音乐，每年所有的职员都会被邀请参加一次为期三天的旅游。“我们就像一个大

家庭”，吉拉蓬骄傲地说。员工们从星期一到星期六每天工作八小时。

吉拉蓬正在考虑扩大他们的产品出口。“我们正在世界各地征寻批发商，无论在哪里都会需要大天线”，她然后补充道，“那就是说商机无处不在”。



泰国曼谷NFOSAT公司的生产车间，蓝色的大门通常是关闭的并由保安把守着。



INFOSAT公司的皮卡车之一，可以看见前面装有同轴电缆的箱子。

从金属网到集装箱： 金属网面天线的生产

1: 三米长的铝棒，被切成规定尺寸的片段，然后被后面的机器挤压成适当的形状。

2: 质量控制：弯曲的片段在做精确测试。

3: 弯曲的片段被放置在一个工装上再焊接在一起。

4: 按规格裁切成矩形的金属网被放置在一个金属台面上，再被切割成规定的尺寸，最后成为三角形的面板。

5: 金属网面板被相互紧挨着放置，然后用螺丝拧紧在一起。

6: 在这里装配底座。由客户决定天线是安装上一个固定底座还是安装上电动装置。只有最小为1.6米的天线能装配复合底座。

7: 极轴座的支杆被切割成规定尺寸。

8: 根据体积的大小，多瓣面板被包装在一起。包装的硬纸盒是按规定尺寸订制的。

9: 最后的结果：所有的原料被加工成天线成品，包装到集装箱里，准备发往世界各地。

